



ONDER DE PANNE  
**Y**  
YVONNE VAN DER JAGT  
*makelaardij*

Vraagprijs  
€ 365.000,- k.k.

Noorderweg 5 Enkhuizen

0228 - 751 795  
yvonne@yvonnevanderjagt.nl  
www.yvonnevanderjagt.nl



## Beschrijving

Zeer karaktervolle, vrijstaande, instapklare, goed onderhouden stadswoning met een prachtige gebogen kap. De gehele woning heeft gestuukte binnenwanden en plafonds. Stijlvolle entree, woonkamer en woonkeuken met speleiland en bar.

Aan de achterzijde een bijkeuken en badkamer. Boven een tweede toiletruimte en drie slaapkamers, waarvan de grootste met een mooie vide. In de nok van de woning een giga vliering.

En, een superleuke stadstuin met overkapping.

### **Al blij van het vooraanzicht!**

Prachtige gebogen kap, lieflijke erker en luifel, recent schilderwerk en een mooi glas in loodraam in de nok.

### **Stijlvol.....**

Stijlvolle, lichte entree met mooie keramische tegels op de vloer en de deuren naar de meterkast, woonkamer en de trap naar boven.

### **Zitten en genieten**

Aan de voorzijde de geweldige erker met houten op maat gemaakte lambrisering en inbouwkasten.

En wat dacht u van de unieke televisiewand met geïntegreerde elektrische sfeerhaard? Televisie en soundbar installeren en kijken maar! Aan de achterkant is de eetkamer ingericht met openslaande tuindeuren naar de stadstuin.

Op de vloer een nette laminaatvloer met daaronder een geïsoleerde betonvloer!

### **'One of a kind'**

Houten open keuken geschilderd in een warm blauwe tint met een onverwoestbaar granieten werkblad.

Het aparte spoeliland heeft een "one of a kind" handgemaakt houten barblad voorzien van een harde transparante coating. Gezellig om aan te borrelen of 's morgens een snel ontbijtje te nuttigen. Inbouwapparatuur: groot vijf pits gasfornuis met heteluchtoven met grillfunctie, afzuigkap en een vaatwasser.

### **Kruispunt in het huis**

In de bijkeuken vindt u de witgoedopstelling en tevens een deur naar de straatzijde van de woning, de andere deur geeft toegang tot de stadstuin. Achterin bevindt zich de badkamer.

### **Complete badkamer op de begane grond**

De badkamer is volledig betegeld, heeft een ruime inloopdouche met vaste glazen wand, een wastafel, een design handdoekradiator en een wandcloset! De ruimte wordt mechanisch afgezogen en er zijn leds gemonteerd in het plafond.

### **Eerste verdieping: drie slaapkamers en een toiletruimte**

Via de overloop met toiletruimte komt u in de grote slaapkamer aan de voorzijde met vide, inbouwkast, het mooie glas in lood-raam (dubbelglas) in de nok en de toegang tot de vliering. Aan de achterzijde bevinden zich de twee andere slaapkamers die weliswaar een maatje kleiner zijn, maar nog steeds prima afmetingen hebben. Ook op de gehele bovenverdieping strak gestuukte plafonds en wanden!

### **Vliering**

Deze grote bergruimte is met een losse trap te bereiken en is voorzien van twee Velux dakramen (met verduisterende rolgordijnen) die zorgen voor extra lichtinval en ventilatie. Achter het grote knieschot staat de HR combiketel (2017) opgesteld.

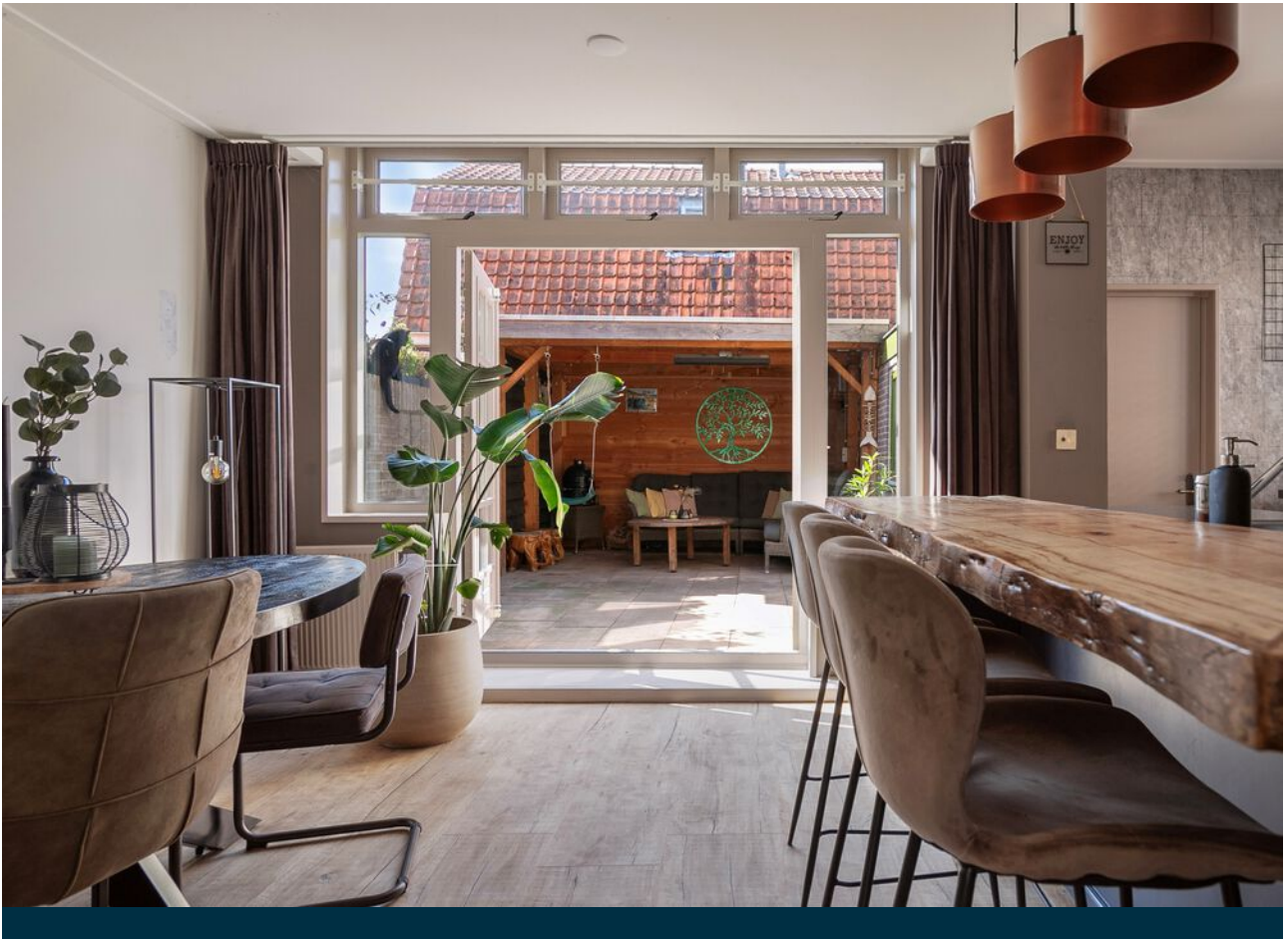
### **Privé paradijsje**

Wat een heerlijke plek! In deze op het westen georiënteerde stadstuin zult u menig uurtje slijten. Achter op het perceel staat een houten overkapping. Deze supergezellige ruimte is voorzien van infraroodverwarming en stroomaansluitingen. Kijkend naar de achterzijde van de woning ziet u de fraaie zinken regenpijpen, de openslaande tuindeuren en het zonnescherm in een neutrale groene kleur.

Onlangs is de achterzijde van de woning gereinigd, deels opnieuw gevoegd en geïmpregneerd. In 2023 is de gehele woning buitenom geschilderd door een professioneel schildersbedrijf.





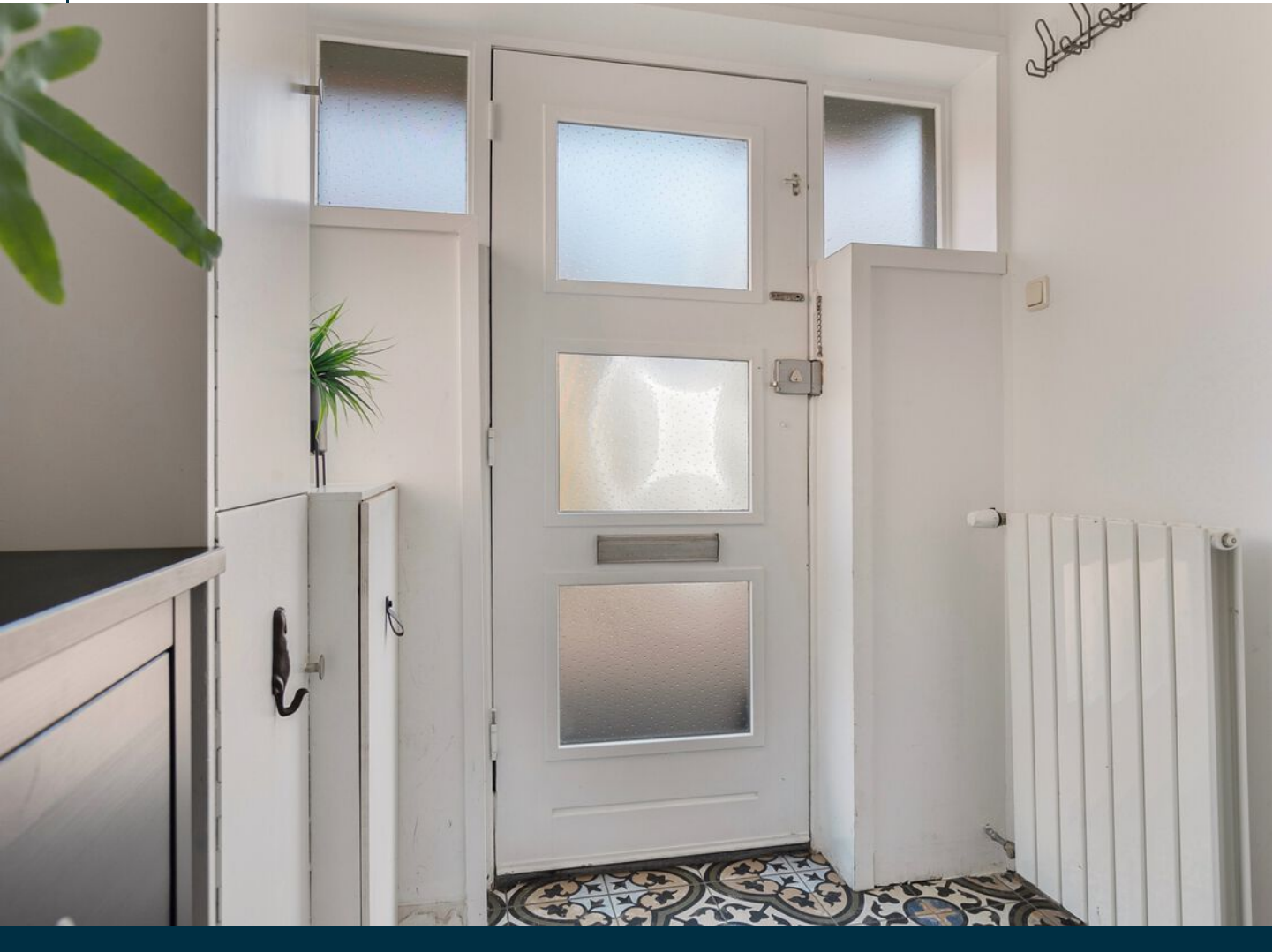


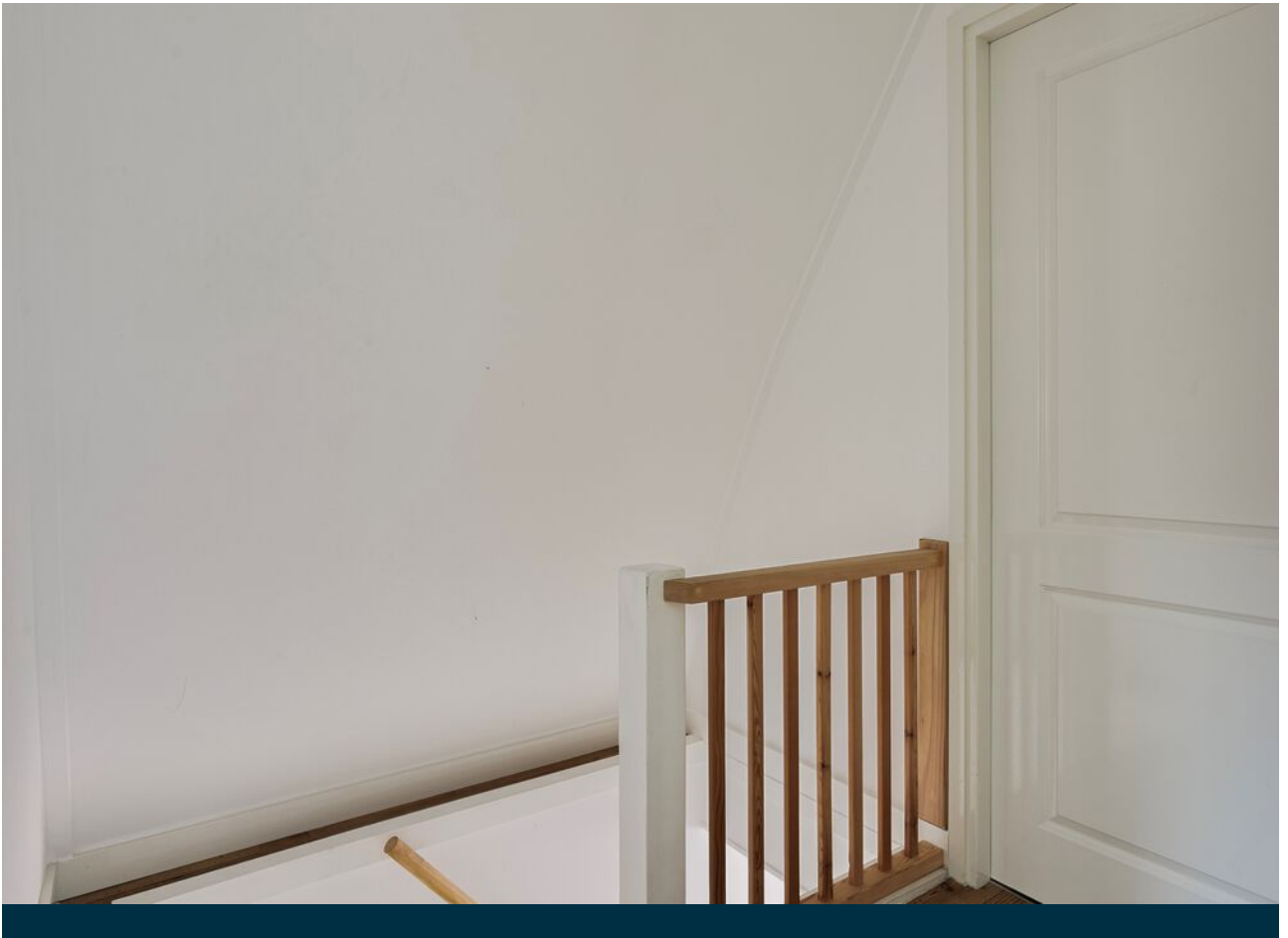


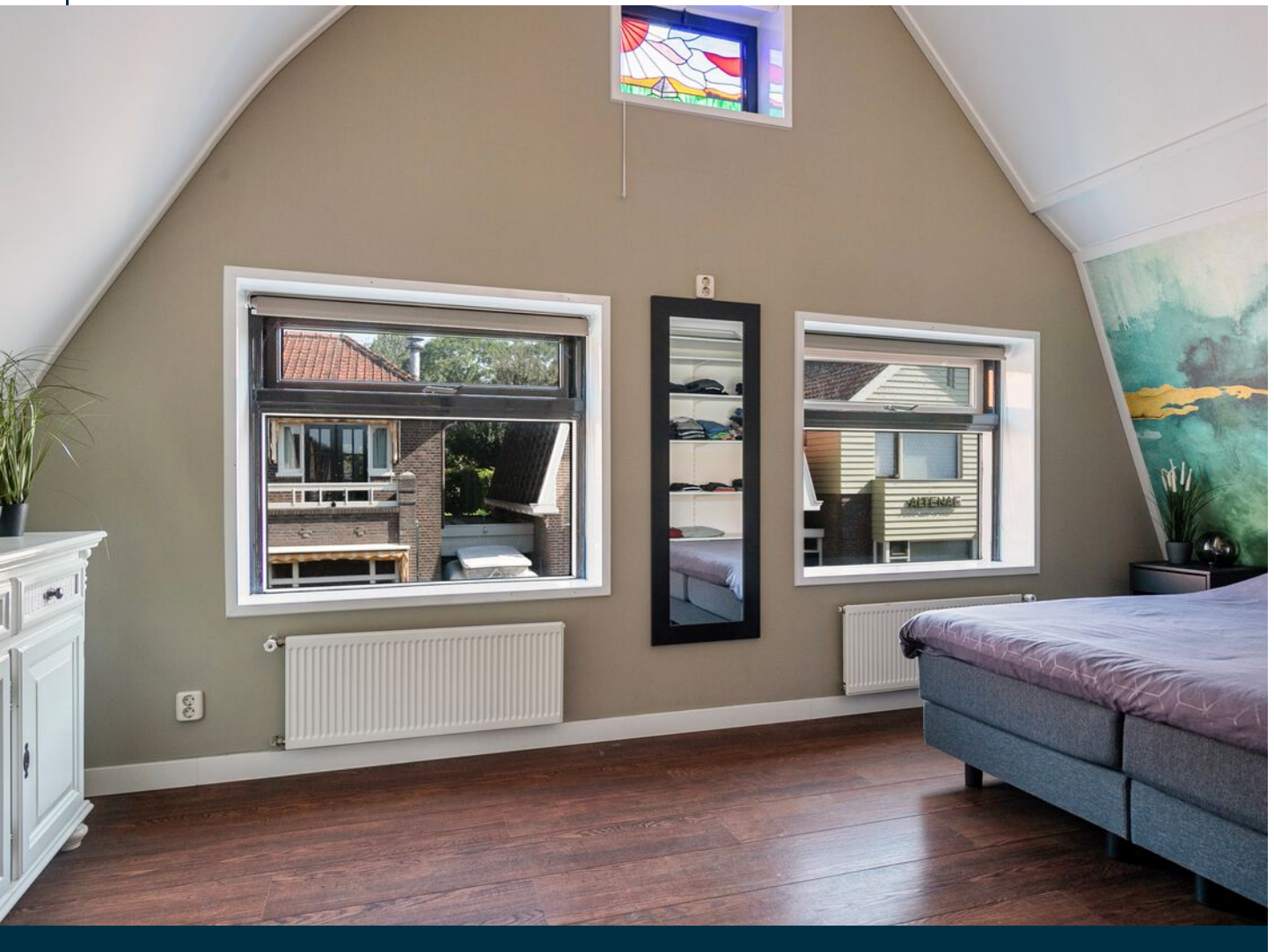


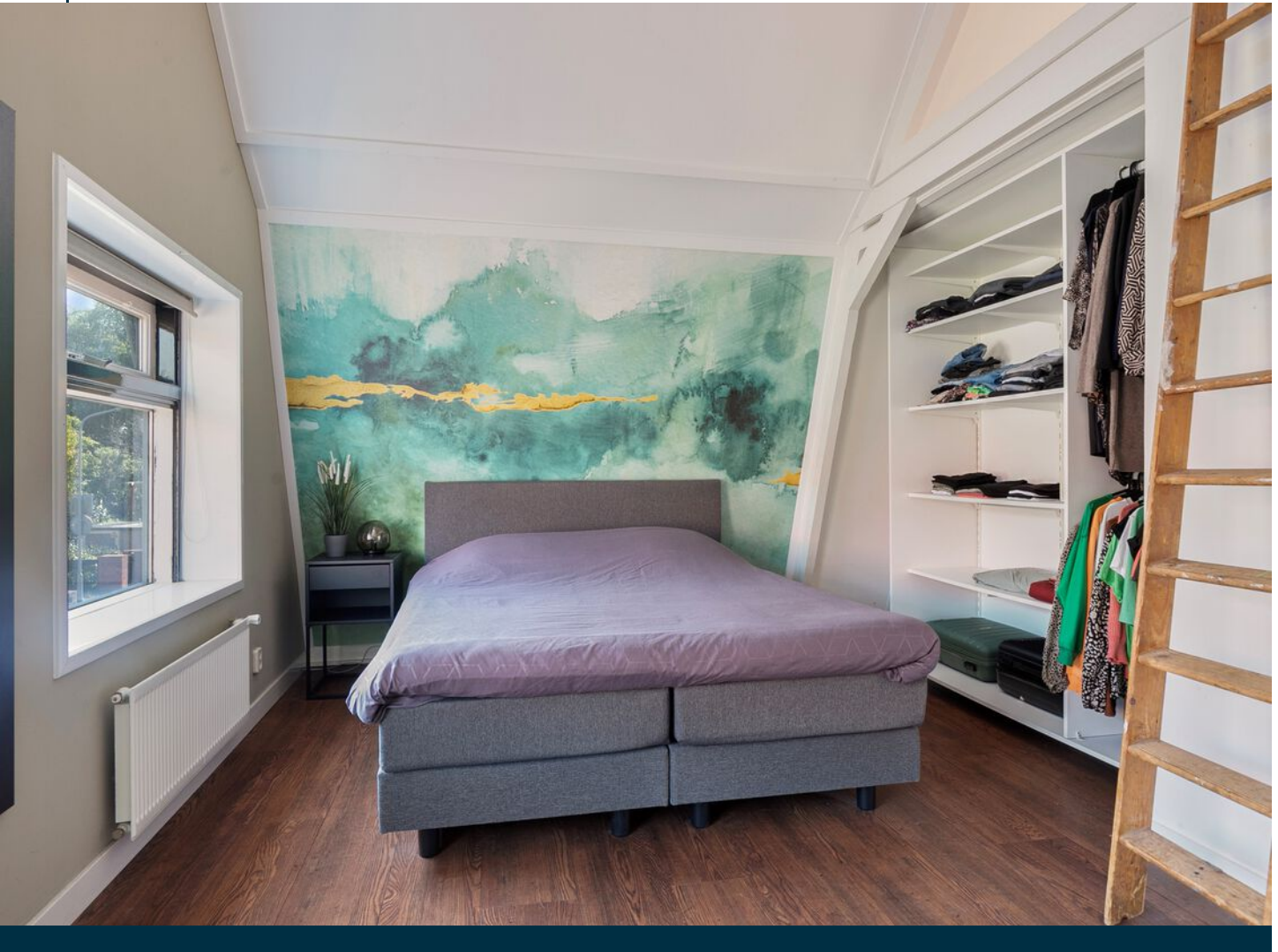


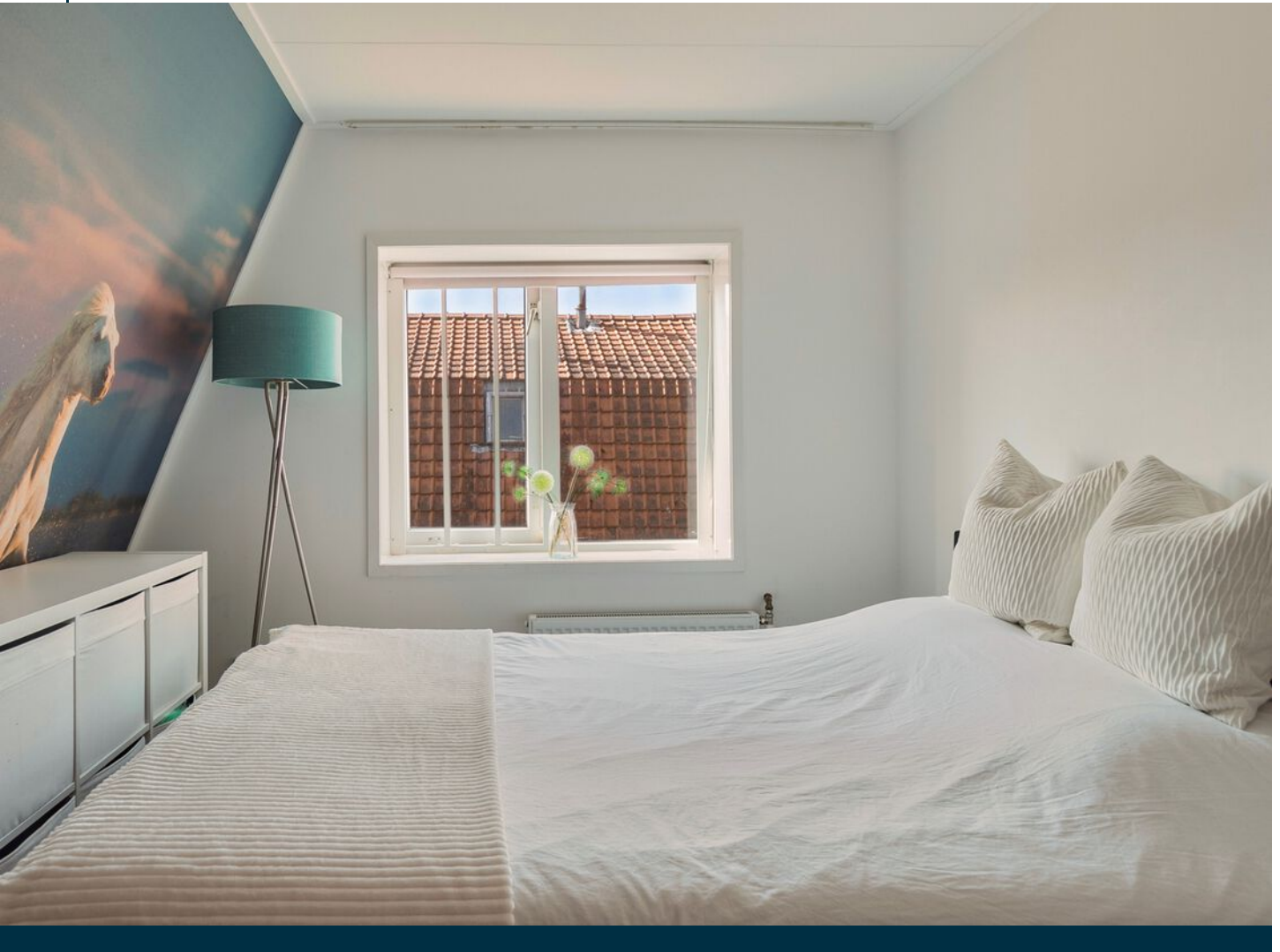
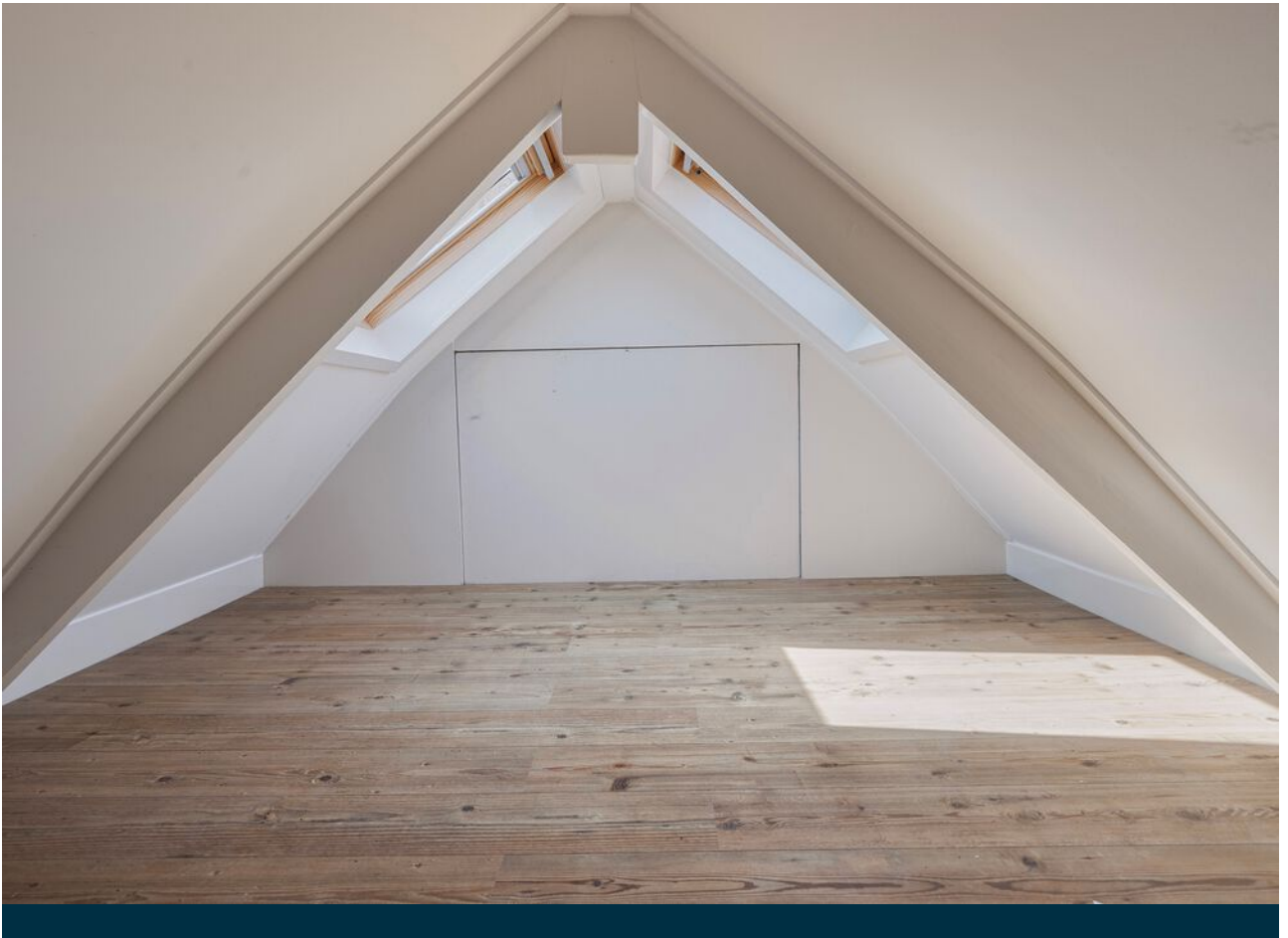


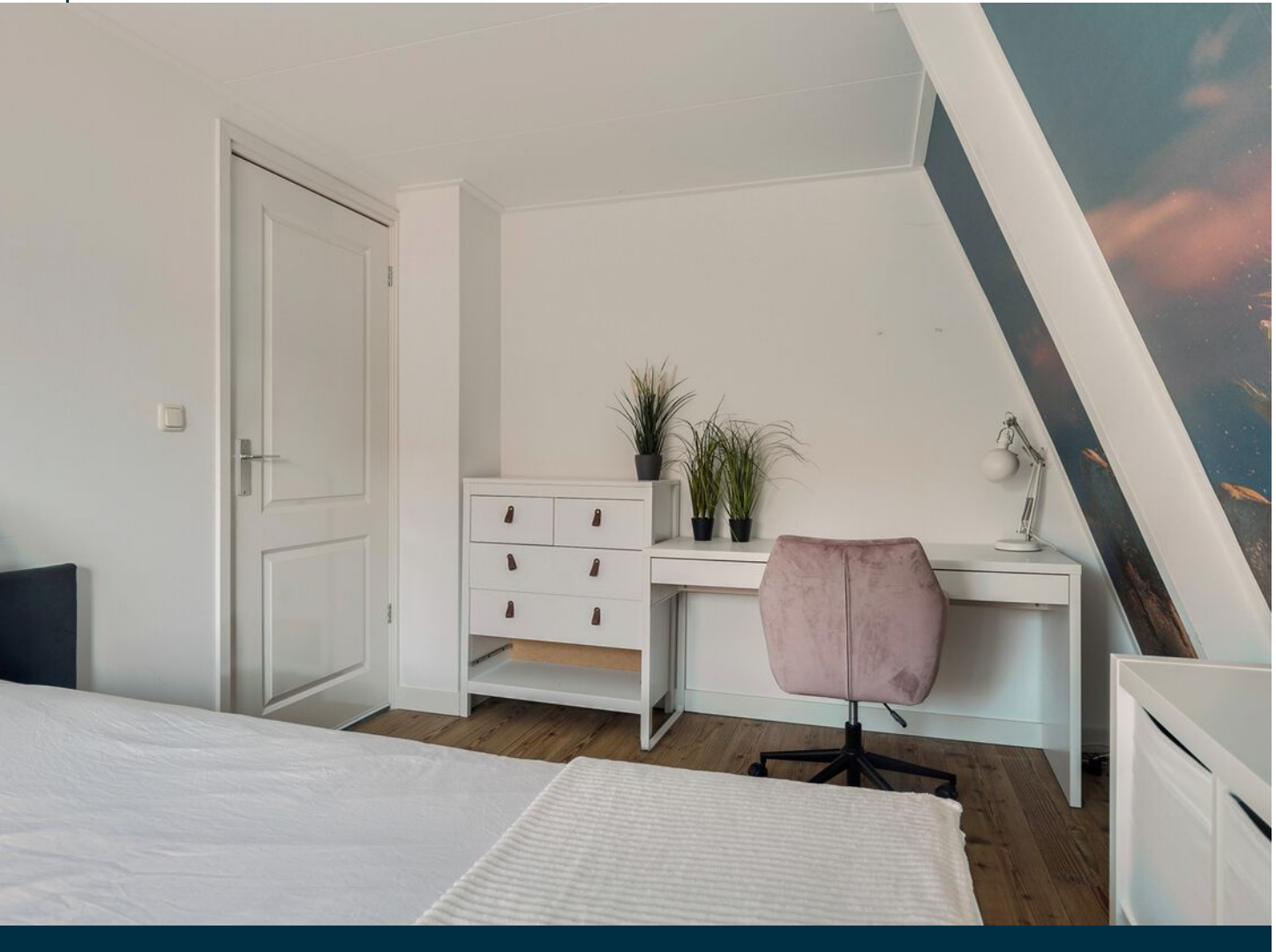
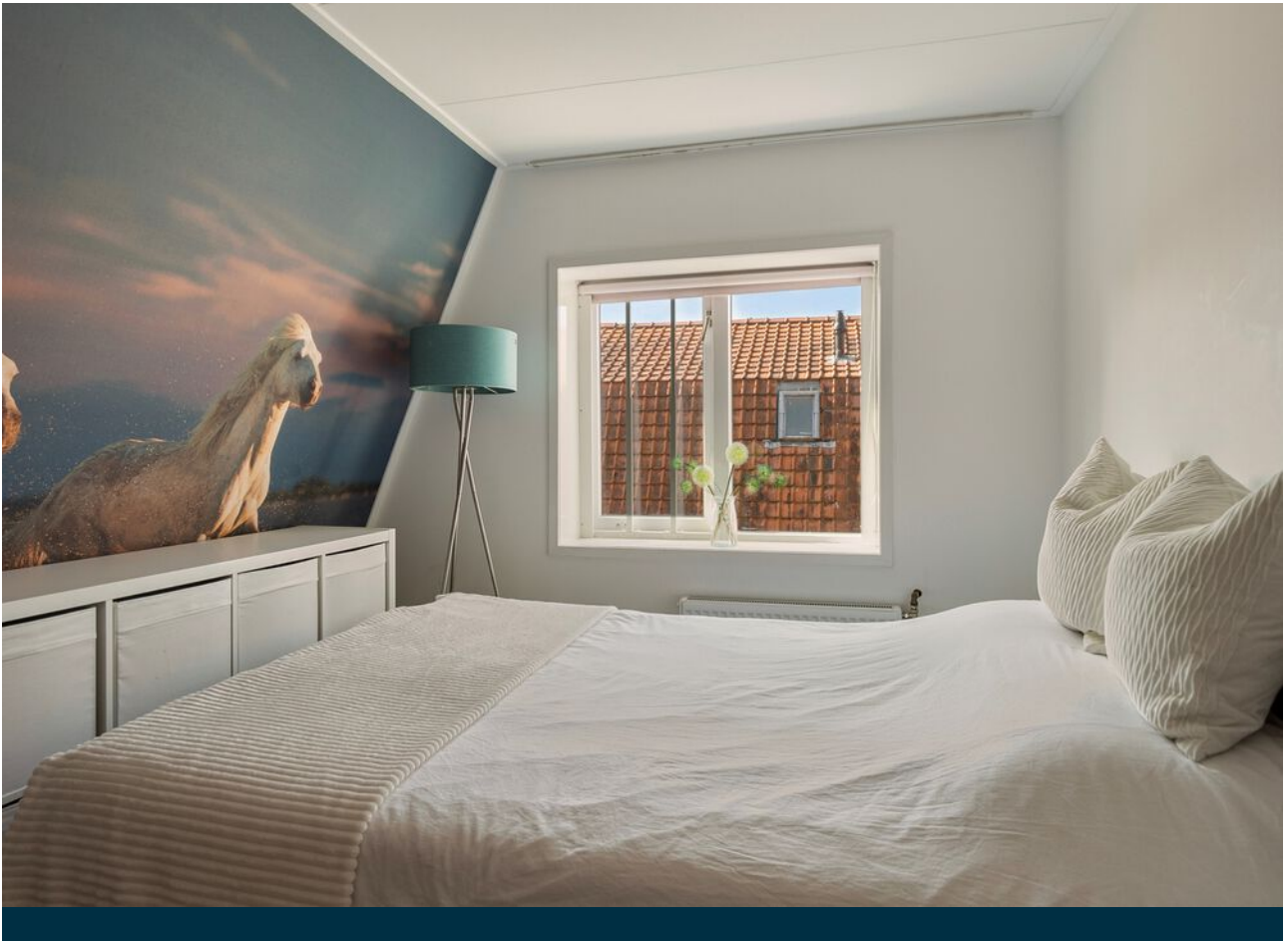


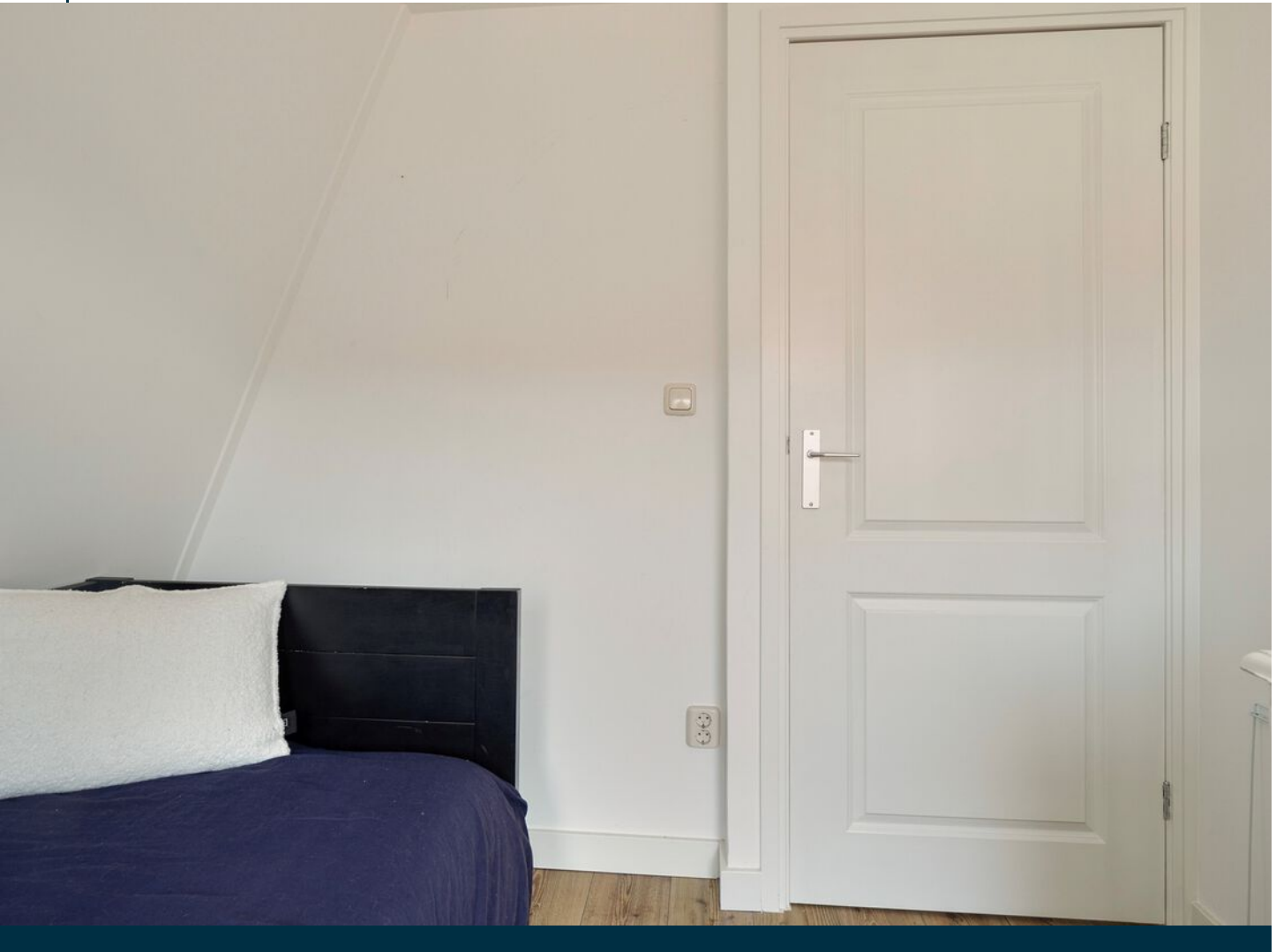




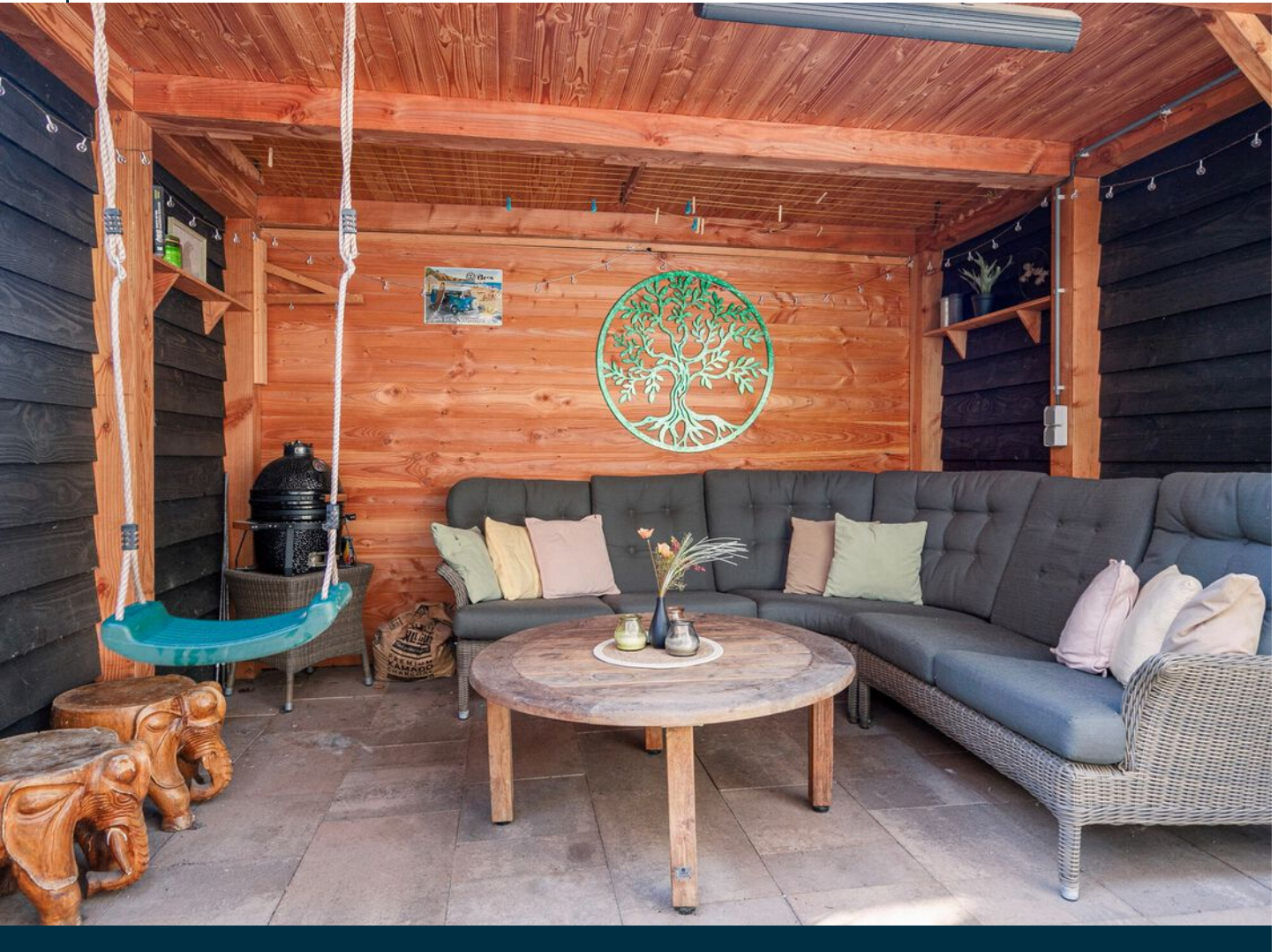
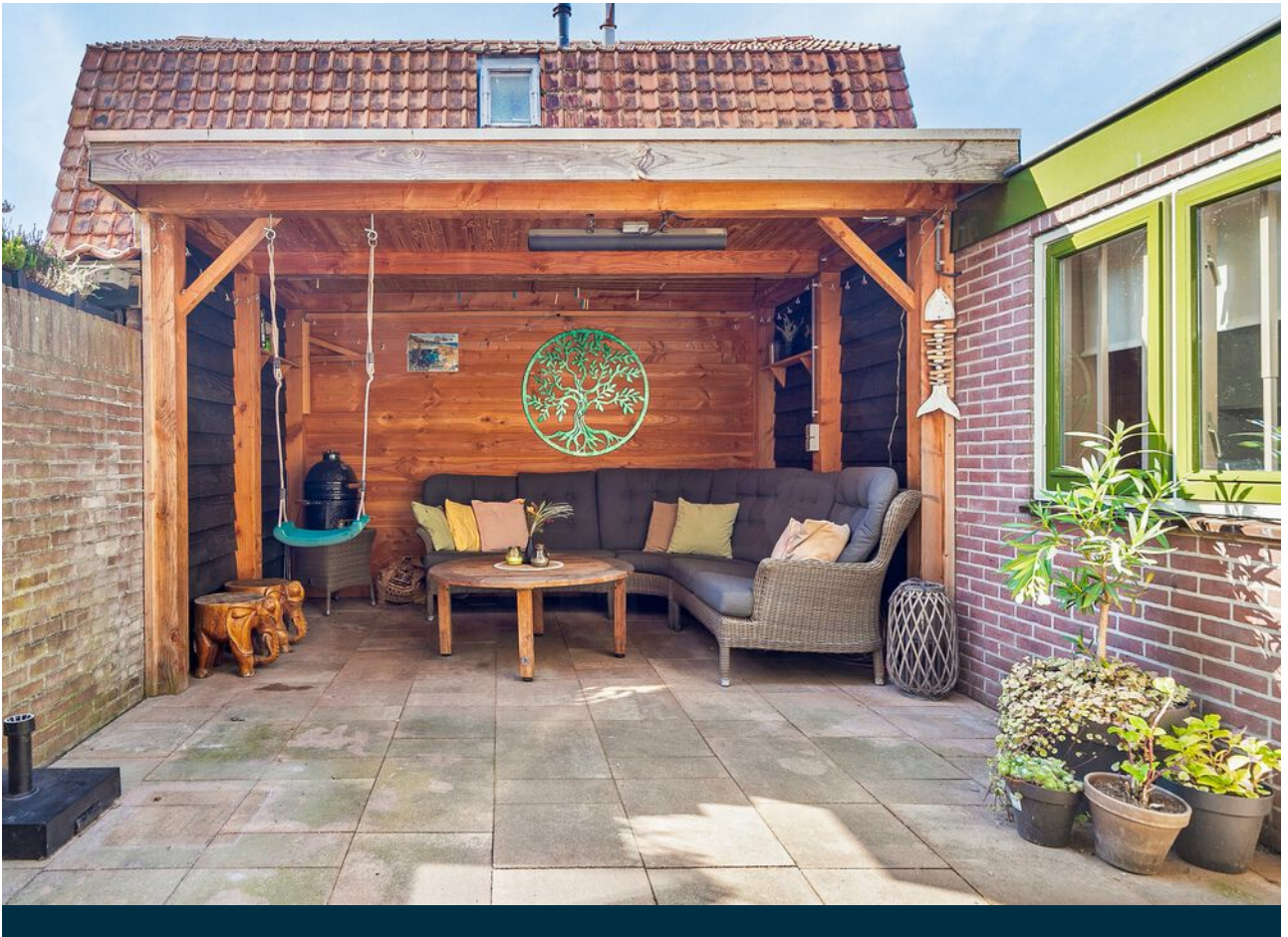








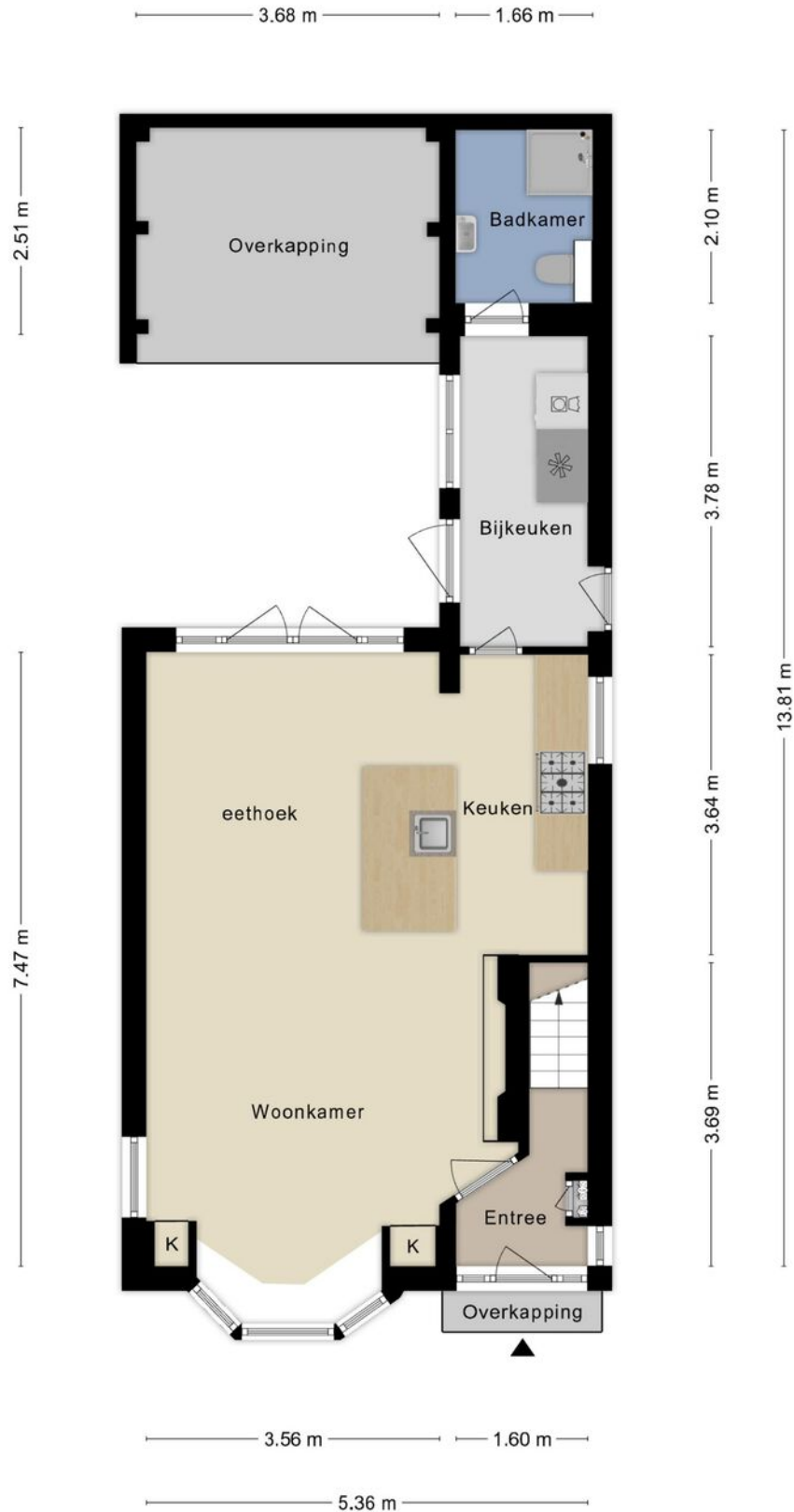








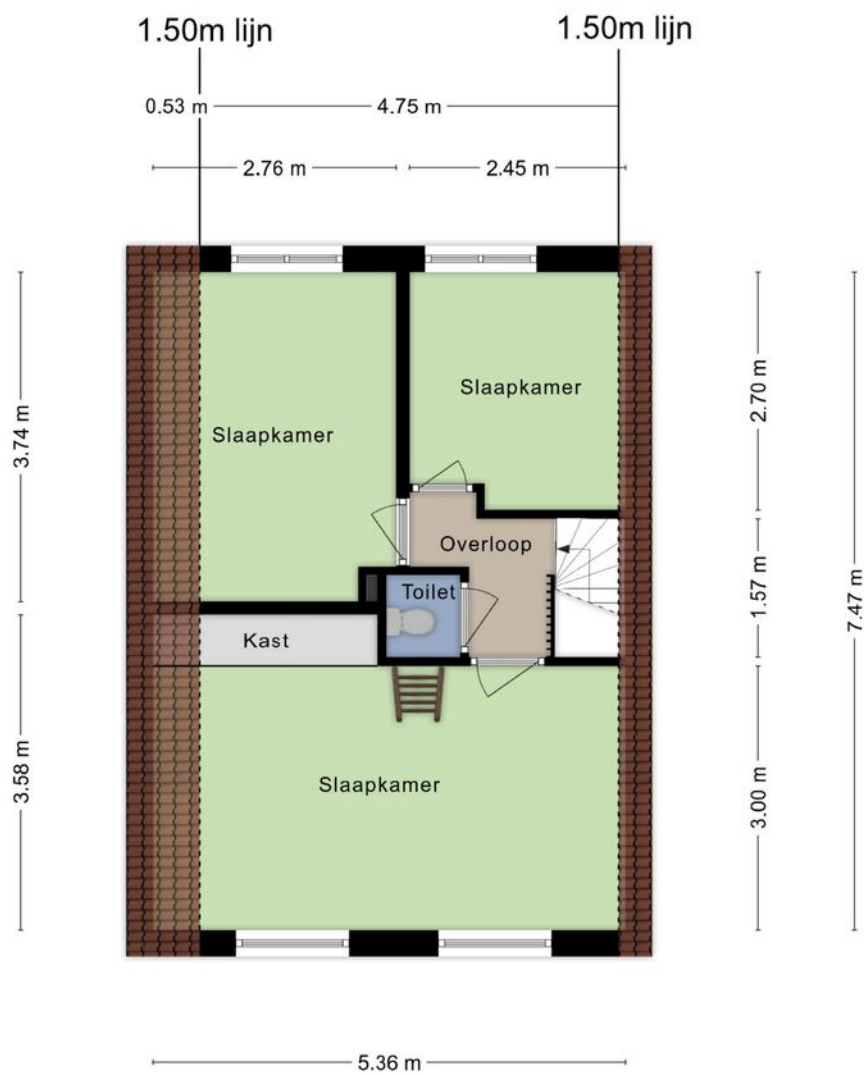
# Begane grond



**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.  
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**



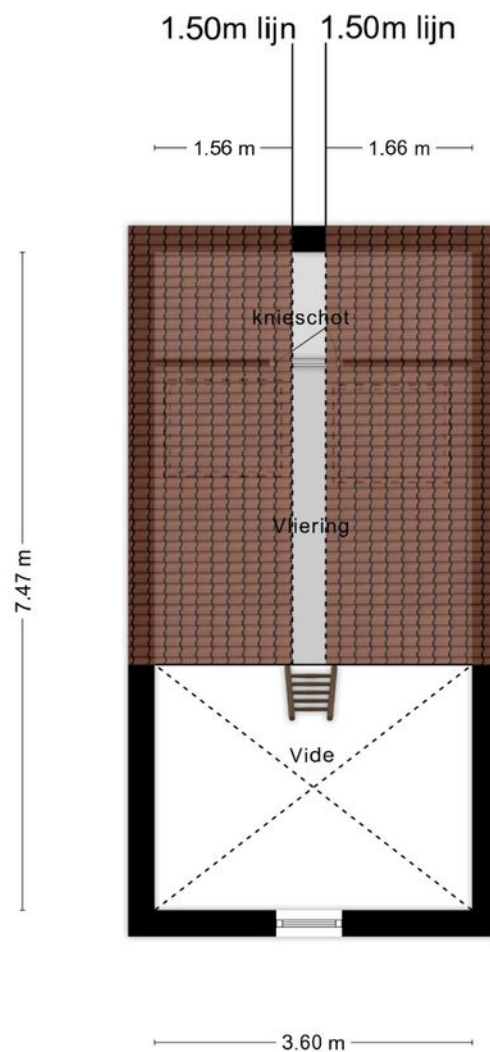
# 1e verdieping



**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.  
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**



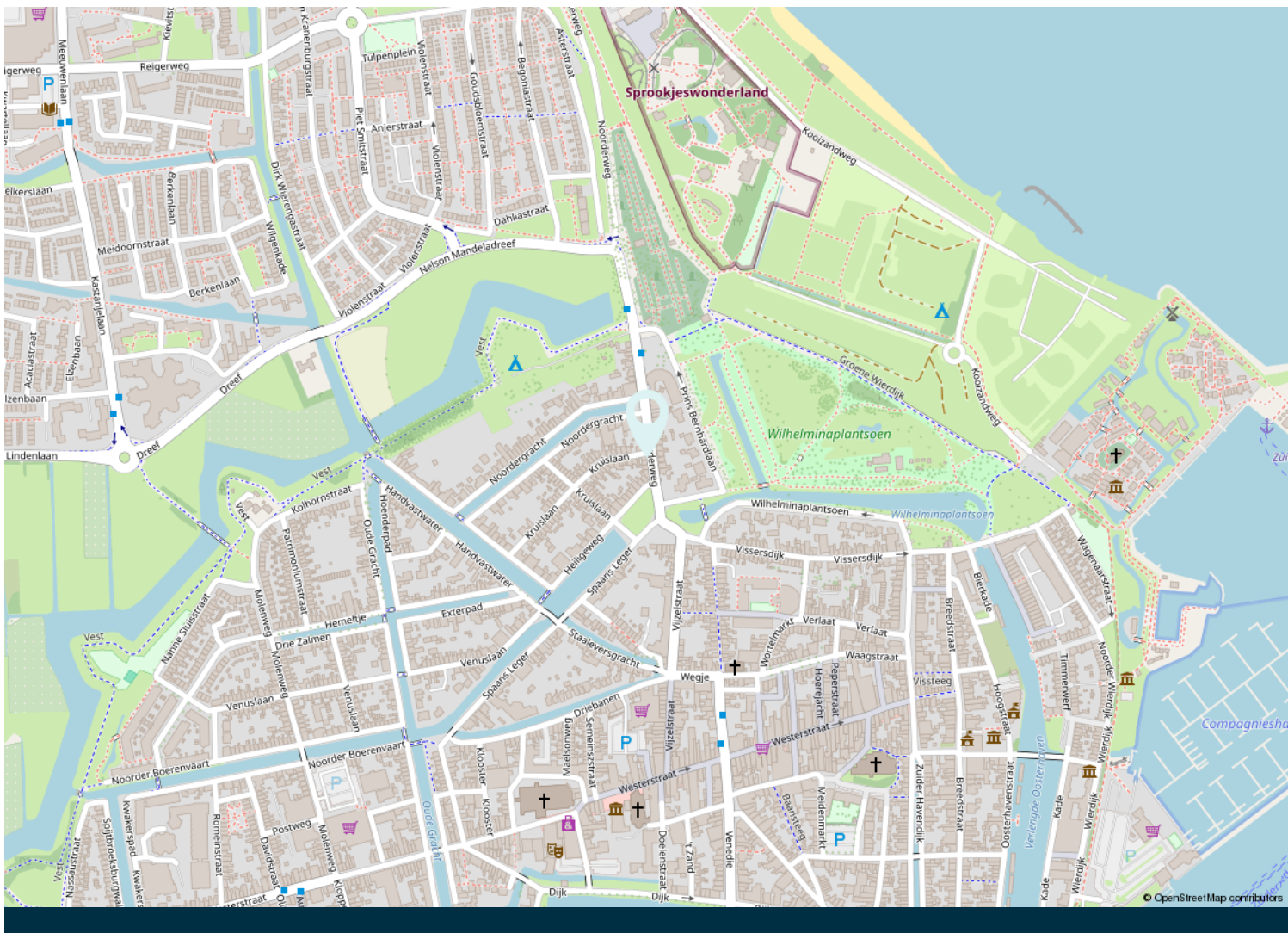
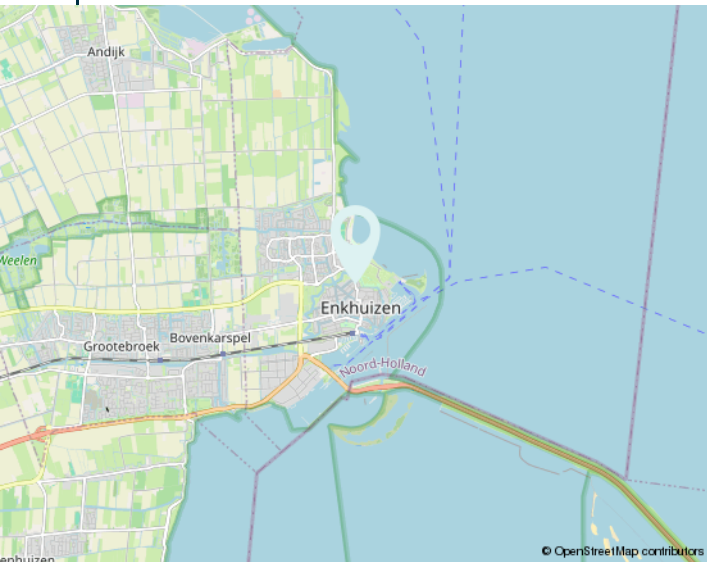
## 2e verdieping



**Deze plattegronden zijn opgemaakt voor indicatieve doeleinden.  
Hieraan kunnen geen rechten worden ontleend.**

# Locatie

## op de kaart





# Kadastrale kaart

Kadastrale kaart

Uw referentie: Noorderweg5 Enkhuizen



<p>12345 25</p> <p>— Vastgestelde kadastrale grens — Voorlopige kadastrale grens — Administratieve kadastrale grens — Bebouwing</p> <p>Voor een eensluidend uittreksel, geleverd op 20 mei 2024 De bewaarder van het kadaster en de openbare registers</p>	<p>Schaal 1: 500</p> <p>Kadastrale gemeente Enkhuizen Sectie E Perceel 3201</p> <p>Aan dit uittreksel kunnen geen betrouwbare maten worden ontleend. De Dienst voor het kadaster en de openbare registers behoudt zich de intellectuele eigendomsrechten voor, waaronder het auteursrecht en het databankenrecht.</p>	<p><b>kadaster</b></p> 
--	---	--



# Kenmerken

<b>Algemene informatie</b>	
Type object	Vrijstaand
Aanvaarding	In overleg
Bouwjaar	1927
Inhoud	318,28 m <sup>3</sup>
Woonoppervlakte	86,90 m <sup>2</sup>
Gebouw gebonden buitenruimte	11,60 m <sup>2</sup>
Overige inpandige ruimte	1,8 m <sup>2</sup>
Perceeloppervlakte	90 m <sup>2</sup>
Kadastrale gegevens	Gemeente Enkhuizen, sectie E, nummer 3201
<b>Indeling</b>	
Aantal kamers	4
Aantal slaapkamers	3
Aantal badkamers	1
Aantal toiletten	2
<b>Tuin</b>	
Type	Achtertuintuin
Lengte/Breedte	6,29 x 3,6 meter
Oriëntatie	West
Heeft een achterom	Nee
Heeft schuur/berging	Nee
<b>Energie label informatie</b>	
CV ketel	HR Remeha Avanta 28C
Verwarmingssysteem	CV ketel
Warmwater	CV ketel
Bouwjaar	2017
Combiketel	Ja
Isolatie	Dakisolatie, muurisolatie, vloerisolatie, gedeeltelijk dubbel glas, HR++ glas
Energie label	D, registratienummer 862015704, geldig tot 8 februari 2034



*Over ons*

### **Van Circus tot Makelaardij**

Voordat ik de makelaardij in stapte heb ik veel van de wereld gezien en in verschillende branches gewerkt.

Groepsreizen geleid in Azië en veel zelf gereisd in grote delen van de wereld, in het ziekenhuiswezen in diverse functies doorgestroomd, als tourneemanager de tournees van het Groot Russisch Staatscircus in de BeNeLux voorbereid, jarenlang een HR-functie bekleed bij een zorgorganisatie, en zo meer. Het makelaarsvak heeft mij altijd getrokken, en.....

wat een goede keuze is dit geweest! Niets mooier dan mensen op een persoonlijke manier begeleiden naar een nieuwe woning. Ik kan op deze manier veel betekenen voor iemand! En daar ga ik voor!

Zeven dagen per week, ook in de avonden, tot uw dienst. Als zelfstandig ondernemer, professioneel en gedreven, ben ik gericht op het resultaat en een prettige relatie met u als opdrachtgever. Kwaliteit gaat voor kwantiteit; ik wil graag tijd en aandacht hebben voor u.

U kent op ieder moment de voortgang van het verkoop en/of aankooptraject van uw woning, waarbij u maximaal wordt ontzorgd. De werkwijze stemmen we uiteraard samen af.

Ik begeleid persoonlijk het verkoop en/of aankooptraject van uw woning van begin tot eind, dus vanaf de kennisgeving met u tot en met het zetten van uw handtekening bij de notaris.

Dat betekent: een korte 'lijn' met u, heldere communicatie, transparante werkwijze. Wilt u kennismaken met mij?

*Ik neem graag de tijd voor u!*





# Eerlijk bieden

Heeft u na de bezichtiging serieuze interesse in deze woning, dan nodigen wij u graag uit om een bod uit te brengen.

## **1. Vraag naar de verkoopmethode**

In principe geeft de makelaar altijd vooraf, in bv de verkooptekst, of tijdens de bezichtiging, aan welke verkoopmethode er wordt gehanteerd. De meest voorkomende zijn: 1. Regulier bieden; u kunt direct een bod doen en er wordt met u een onderhandeling gestart als het voorstel interessant is en 2. Een verkoop via inschrijving; u kunt voor een bepaalde deadline uw bod kenbaar maken aan de makelaar. Als er gekozen is voor een verkoop via inschrijving heeft iedereen een gelijke en eerlijke kans om deze woning te kunnen kopen. De verkoper en de makelaar hebben tot het moment van sluiting geen inzage in de biedingen, wat een eerlijke en transparante manier van verkopen garandeert.

## **Wij maken gebruik van het keurmerk 'Eerlijk Bieden'.**

## **2. Dien uw bod in via Eerlijk Bieden**

Afhankelijk van de verkoopmethode zijn er twee manieren om uw bod kenbaar te maken via Eerlijk Bieden. Eerlijk bieden heeft een overzichtelijk online biedformulier ontwikkeld. Hoe dit systeem precies werkt leggen, wij graag uit.

## **Bod kenbaar maken via inschrijving**

Via de knop onderaan de homepage 'bieden bij Yvonne van der Jagt' op onze site kunt u een bod uitbrengen bij de betreffende woning. Er worden gegevens gevraagd ter verificatie en dan komt u bij het formulier uit. Hier kunt u alle gegevens invullen die nodig zijn voor het uitbrengen van een bod. Komt u er niet uit, u kunt ons altijd even bellen!

## **Bevestiging van uw bod**

Zodra u op 'verzenden' heeft gedrukt, is uw bod succesvol geplaatst. Vanuit Eerlijk Bieden krijgt u altijd ter bevestiging een mail met uw gebruikerscode. Met deze code kunt u uw bod tot het verlopen van de deadline aanpassen of intrekken.

## **De biedingen beoordelen**

Nadat de sluitingsdatum/tijd voorbij is worden alle biedingen tegelijkertijd naar de verkoper en de makelaar verzonden en worden deze beoordeeld.

## **Aanwijzen van de koper**

De keuze wordt gemaakt en de koper wordt geïnformeerd. De andere kandidaten krijgen een bericht dat hun voorstel niet is geaccepteerd.

## **Aanleveren personalia**

Bent u de gelukkige koper? Dan kunt u direct uw personalia delen, zodat de makelaar aan de slag kan met het opstellen van de concept koopovereenkomst.

## **Bod kenbaar maken via regulier bieden**

Bij regulier bieden kunt u direct een bod doen en wordt er met u een onderhandeling gestart als het voorstel interessant is. U bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op uw bod door 1. Een tegenbod te doen of 2. Expliciet te melden dat u in onderhandeling bent. U bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat zij uw bod met de verkoper zal bespreken.

## **3. Mag een verkoopmakelaar doorgaan met bezichtigen als er al over een bod wordt onderhandeld?**

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd worden onderhandeld. Een makelaar moet dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zal de verkopende makelaar belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onderhandelingen gaande zijn. De makelaar doet geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

## **4. Als u de vraagprijs biedt, moet de verkoper de woning dan aan u verkopen?**

Nee, de verkoper is niet verplicht



# Eerlijk bieden

de woning dan aan u te verkopen. Er is bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als u de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij uw bod wel of niet aanvaardt, of via haar makelaar een tegenbod doet.

## **5. Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling verhogen?**

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te verhogen of te verlagen. Daarnaast heeft u als potentiële koper ook het recht tijdens de onderhandelingen uw bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk uw eerdere bod.

## **6. Mag een makelaar tijdens de onderhandeling de procedure van verkoop wijzigen?**

Ja, dat mag. Soms zijn er zo veel belangstellenden die de vraagprijs bieden of benaderen, dat het moeilijk te bepalen is wie de beste koper is. Op dat moment kan de verkoper, op advies van haar makelaar, besluiten de biedingsprocedure te wijzigen van regulier bieden naar verkoop via inschrijving. De makelaar dient uiteraard eerst eventueel eerder gedane toezeggingen of afspraken na te komen, voordat de procedure wordt veranderd.

## **7. Moet de makelaar als eerste met u in onderhandeling als u**

## **de eerste bent die een afspraak maakt voor een bezichtiging? Of als u als eerste een bod uitbrengt?**

Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie zij in onderhandeling gaat.

## **8. Hoe komt de koop tot stand?**

Als verkoper en koper het eens zijn over alle belangrijke zaken, namelijk koopsom, aanvaardingsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken, dan legt de verkopende makelaar de afspraken vast in een koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend komt de koop tot stand.

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt.

Als u deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet u dit meenemen in de onderhandelingen. Koper en verkoper moeten het eens zijn over alle afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgesteld.

## **Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:**

- Een voorbehoud voor het rondkomen van de financiering.
- Een voorbehoud voor het niet verkrijgen van NHG (Nationale Hypotheek Garantie)
- Een voorbehoud voor een negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is getekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het 'schriftelijkheidsvereiste'. Een mondelinge of per email bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper een afschrift van de getekende koopovereenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kunt u als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij er ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

## **9. Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor koper in?**

De wettelijke vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat u als koper zonder opgaaf van reden de koop kunt ontbinden. Zonder kosten. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de getekende koopovereenkomst aan koper ter hand gesteld is. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. De makelaar kan aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt. De verkoper heeft geen drie dagen bedenktijd.



Yvonne van der Jagt - Makelaar KRMT

Neem dan contact op met ons kantoor:

Nuwendoorn 38  
1613 LD Grootebroek  
0228 - 751 795  
[yvonne@yvonnevanderjagt.nl](mailto:yvonne@yvonnevanderjagt.nl)  
[www.yvonnevanderjagt.nl](http://www.yvonnevanderjagt.nl)

